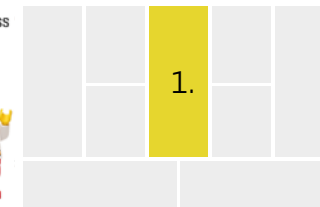




Herramienta: Canvas de la propuesta de valor

Oferta al cliente



Resultado: Comprenderá la importancia del valor - ayuda a las empresas a alcanzar una ventaja competitiva.





Herramienta: Canvas de la propuesta de valor

Acción del cliente

BUSINESS
MODEL
CANVAS

