

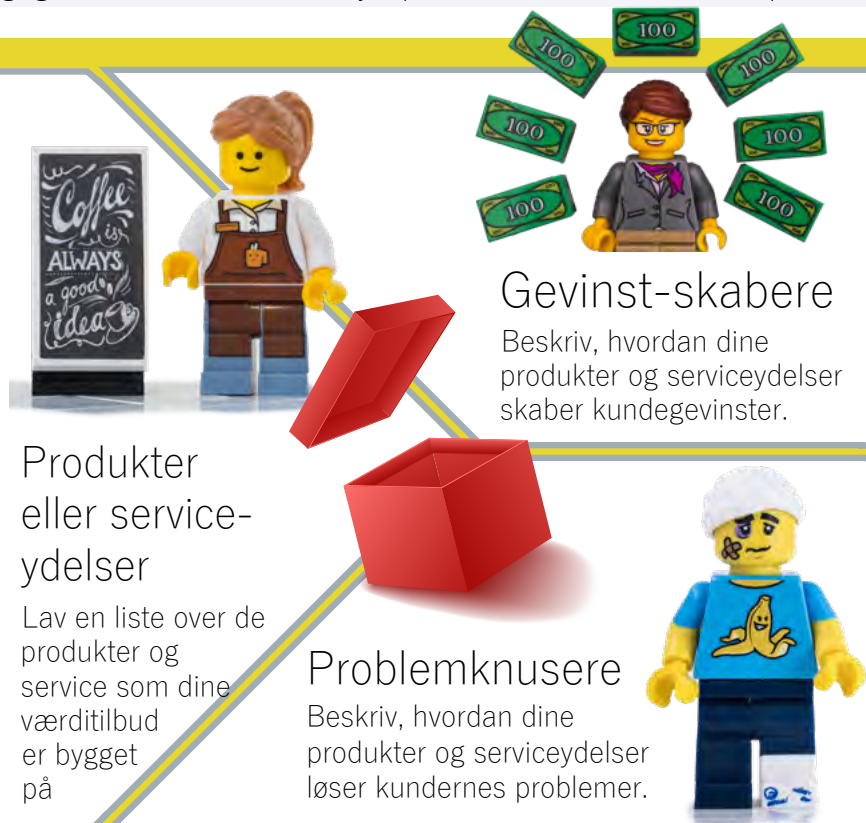
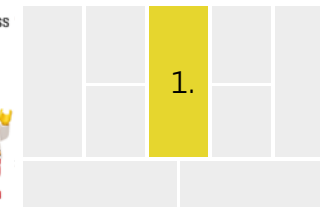


Værktøj: Værditilbud Canvas

Hvad kunden bliver tilbudt

Resultat: Du forstår vigtigheden af værdi – det hjælper virksomheder med at opnå konkurrencefordele.

BUSINESS
MODEL
CANVAS





Værktøj: Værditilbud Kanvas

Kundens behov

