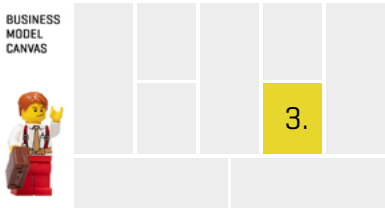




Værktøj: Salgsimplementering og ledelse

Resultat: Du lærer at finde og monitorere de bedst egnede kanaler til dine produkter og serviceydelser.



Kundegruppe	Produkt/service	Salgs mål	Salgskanal	Understøttende salgskanaler	Styring af salgskanaler (monitorering)
1					
2					
3					
4					
5					
6					



Tip: Forståelse for kundernes behov og ønsker er afgørende for at administrere salget.